



Spécialisée dans les lubrifiants aéronautiques et militaires, et présente sur son marché depuis plus de 60 ans, notre société conçoit, élabore et commercialise une gamme de produits à destination des marchés Aéronautique et Défense sur le plan mondial.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

## **VIE Sales & Marketing Manager – Junior** **Vendeur activités Aéronautique et Défense – H/F**

### **MISSIONS**

Rattaché au Directeur de notre bureau de représentation du Panama, vous êtes responsable du développement des ventes de nos produits pour l'aviation commerciale, le militaire et aéro-dérivés auprès d'une clientèle composée de compagnies aériennes, centres de maintenance, forces armées, constructeurs, pétroliers, agents et distributeurs locaux...Vous assurez le suivi d'un portefeuille clients et menez des actions de prospection tout en vous appuyant sur nos équipes Support Client et notre Service Technique.

En veille permanente des opportunités de développement de nouveaux marchés, vous assurez un reporting régulier de votre marché et de vos activités de prospection auprès de votre responsable hiérarchique.

### **PROFIL**

De formation ingénieur aéronautique/mécanique ou commerciale, vous justifiez d'une première expérience (stage accepté) dans la vente ou conduite de projets chez les clients dans le secteur aéronautique ou militaire.

Vous parlez espagnol et anglais couramment et êtes prêt à de nombreux déplacements.

Passionné d'aéronautique, de profil « chasseur », animé d'une envie de développer une activité, vous disposez d'un sens relationnel aigu, d'une capacité démontrée à nouer des contacts au sein d'organisations complexes et de qualités personnelles qui feront la différence : esprit entrepreneurial, dynamisme, force de conviction et goût du challenge, capacités à prendre des initiatives, esprit d'équipe.

<b>Type de contrat</b>	VIE
<b>Lieu</b>	Panama
<b>Contact</b>	Madame Céline LAFAGE <a href="mailto:celine.lafage@nyco.fr">celine.lafage@nyco.fr</a>