

Spécialiste des lubrifiants aéronautiques, notre groupe est un expert reconnu mondialement dans la formulation et l'élaboration d'huiles moteurs, graisses et autres fluides à destination des marchés Aéronautique et Défense.

Dans le cadre du développement de notre activité sur l'aviation commerciale, nous recherchons un(e) :

Sales & Marketing Manager

Rattaché(e) à la Direction de la branche « NYCO Aeronautics & Defence », vous faites partie du service vente aviation civile, auquel vous rapportez. Vos clients principaux sont les compagnies aériennes, MRO et distributeurs sur EMEA, à qui vous vendez notre gamme de lubrifiants aéronautique (huile moteurs, graisses, fluides, etc.). Vous vous appuyerez sur des services support client et programme (technique).

PROFIL

- De formation ingénieur aéronautique/mécanique ou commerciale, vous justifiez d'une expérience dans la vente ou l'après-vente de solutions techniques, auprès des compagnies aériennes et MRO.
- Vous avez une expérience réussie de positionnement différencié de produits à forte valeur ajoutée et de négociation de contrats importants (plusieurs millions d'Euros).
- Vous parlez couramment et écrivez l'anglais et êtes prêt(e) à de nombreux déplacements à l'étranger.
- Passionné(e) d'aéronautique, de profil « chasseur », animé d'une envie de développer votre secteur, vous disposez d'un sens relationnel aigu, d'une capacité démontrée à nouer des contacts au sein d'organisations complexes et de qualités personnelles qui feront la différence : dynamisme, force de conviction et goût du challenge, capacités à prendre des initiatives, esprit d'équipe.

Contrat : CDI

Date : à pourvoir dès que possible

Lieu : Paris - centre

Merci d'envoyer votre candidature à Céline LAFAGE : celine.lafage@nyco.fr